

LICITACIÓN Y GESTIÓN DE PROYECTOS FINANCIADOS POR ORGANISMOS INTERNACIONALES (3 días)

Identificar y presentar proyectos financiados por organismos europeos e internacionales es fundamental para la internacionalización de las empresas y organizaciones españolas. También es importante conocer las oportunidades de negocio en estos organismos para lograr presentar propuestas, tanto técnicas como financieras, que puedan ayudar a penetrar países aún desconocidos. Éstos y otros conocimientos de la licitación y gestión operativa de proyectos financiados por los organismos internacionales se impartirán en este curso de formación. Los ejercicios prácticos proporcionados aumentarán la eficacia de la comprensión del temario.

Conocimientos previos requeridos

Ninguno. El seminario ofrece una visión general de todos los aspectos de la licitación y gestión de proyectos financiados por los organismos europeos e internacionales.

Objetivos

Al final del seminario los participantes serán capaces de:

- Identificar los tipos de proyectos de la UE y otros organismos internacionales.
- Identificar las oportunidades de negocios así como las fuentes de información.
- Llevar a cabo los procedimientos de concursos para proyectos de ayuda directa e indirecta.
- Elaboración, presentación y gestión de Contratos Marco.
- Valorar, realizar una estrategia de planificación y gestionar propuestas técnicas.
- Presentar propuestas y esquemas de co-financiación.
- Conseguir socios y consorcios.
- Elaborar una propuesta financiera tras seleccionar la firma ganadora y negociar el contrato.
- Controlar los gastos y cashflow.
- Conseguir financiación, garantías y avales bancarios.
- Controlar las técnicas de administración de proyectos y su gestión.
- Gestionar consorcios y equipos de consultores.
- Realizar reuniones de "steering comités".

Quiénes deben asistir:

- Jefes de proyectos y miembros del equipo de proyectos.
- Directores de proyectos financiados por Organismos Internacionales.
- Interesados en el resultado de proyectos.

Programa

- **Identificación y presentación de Proyectos financiados por la UE:** se revisarán los requisitos y procedimientos de las principales instituciones internacionales, la percepción de oportunidades de negocio y los Contratos Marco.

- **Preparación de propuestas técnicas para Proyectos Internacionales:** búsqueda de socios y consorcios, documentación, formatos, plazos y presentación de propuestas.
- **Preparación de propuestas financieras para Proyectos Internacionales:** selección de la firma ganadora, tipos de contratos y su negociación, control de gastos y cash-flow y financiación, garantías y avales bancarios.
- **Gestión operativa de Proyectos:** técnicas de administración de proyectos internacionales, conocimientos de herramientas informáticas y técnicas internacionales de Project manager y preparación de reuniones “steering comités”.
- **Casos prácticos:** preparación de un esquema de proyecto de ayuda directa e indirecta de iniciativa comunitaria, preparación de expresiones de interés y precalificaciones para el Banco Mundial y la UE así como redacción de propuestas y redacción de un informe de progreso para ambos organismos.

Profesorado

- **Julio Fuster:** Socio fundador, Corporate Solutions S.A. y de la Escuela de Proyectos Internacionales. Lic. Química Industrial, MS en Gestión (EOI), MBA (Wharton Business School). Previamente fue director y gerente de tres multinacionales de consultoría. Dirige la consultoría de desarrollo de la innovación en Europa del Este, América Latina, África y Asia, así como la actividad de training sobre licitaciones y proyectos internacionales.
- **Alberto Gómez:** Director, Consultoría de Desarrollo del Sector Privado y formador de la Escuela de Proyectos Internacionales. Lic. en Empresariales y en Administración de Empresas (ICADE). Previamente fue directivo en tres empresas multinacionales de consumo y servicios. Dirige la consultoría de desarrollo empresarial en Europa del Este y América Latina, y participa en la actividad de training sobre licitaciones y proyectos internacionales.

Duración: 3 días

¿Desea más información? Con placer responderemos a sus preguntas en mariaa@corpsolutions.net / Teléfono 619076679, **María Aparicio**
